



## Nieuwe VBA-directeur barst van de ideeën, maar begint met luisteren

Beste VBA lid,

Remco Gemmeke kwam vijf jaar geleden voor de liefde vanuit Tilburg naar Almere, en vond bij zijn vriendin Elle zijn nieuwe thuis. Tegelijkertijd begon hij ook aan een spannend avontuur als zelfstandig ondernemer in de sales. Dat typeert hem. Hij zit vol energie, is vastberaden en een echte verbinder. In korte tijd bouwde hij een indrukwekkend netwerk op in Almere, wat van onschatbare waarde is voor zijn nieuwe functie als directeur van de Vereniging Bedrijfskring Almere (VBA), waarbij 375 leden zijn aangesloten.

### **Bestuur: “Remco is een grote aanwinst”**

Het bestuur van de VBA is blij dat Remco de rol van directeur op zich neemt. Voorzitter Kimberley Valentien beseft dat dit geen eenvoudige taak is, gezien de ambities van de vereniging. Deze zijn het vergroten van de zichtbaarheid, het aantrekken van meer leden en het duidelijk communiceren over de toegevoegde waarde van de vereniging.

Kimberley licht toe: "We organiseren ontmoetingen tussen leden, zoals onze succesvolle zakenuurtjes. Ook bevorderen we kennisuitwisseling. En we behartigen ondernemersbelangen, bijvoorbeeld met ons initiatief voor parkmanagement op bedrijventerreinen. Voor al deze doelen hebben we iemand nodig met sterke kwaliteiten, iemand die besluitvaardig is en de juiste prioriteiten kan stellen. Gelukkig heeft Remco precies die eigenschappen."

### **Van deur tot deur naar een eigen bedrijf**

Het ondernemerschap stroomde al vroeg door Remco's aderen. Als tiener trok hij langs de deuren om producten te verkopen voor een diepvries thuisdienst. Sindsdien heeft de wereld van sales hem niet meer losgelaten. Remco studeerde onder andere Bedrijfskunde en bekleedde diverse managementfuncties in Sales en Marketing. In april 2019 trad hij toe als Managing Partner bij PBC Group, waar de Sales Academy als primaire taak heeft het trainen en coachen van verkopers en technische vakteams met klantcontact. Remco is daarbij de sparringpartner voor de ondernemer en/of commercieel eindverantwoordelijke. Deze rol blijft hij vervullen naast zijn nieuwe positie als directeur van de VBA.

Remco is positief over het ondernemersklimaat in Almere en benadrukt de sterke onderlinge verbondenheid. “Veel mensen helpen elkaar en gunnen elkaar zaken. Natuurlijk is het belangrijk om daarbij zelf open te staan voor samenwerking”, meent Remco. Na zijn verhuizing naar Almere werd hij lid van diverse netwerkclubs, zoals de VBA. Hij voegt eraan toe: “Dat heeft me veel waardevolle contacten opgeleverd.”

### **Remco's plannen voor de VBA**

Nu staat hij zelf als directeur, in nauwe samenwerking met het bestuur, aan het roer van de VBA. Remco bruist van energie en is vastbesloten om er vol voor te gaan. Hij heeft de intentie om in elk geval voor de komende drie tot vijf jaar aan te blijven als directeur. Zijn hoofd zit al vol ideeën, variërend van het vaker samenbrengen van verschillende soorten ondernemers en bedrijven tot het opzetten van gespecialiseerde netwerkkringen.

Maar bovenaan zijn to-do-lijstje staat het bezoeken van bedrijven in Almere. “Het is een gouden regel die ik al vlug leerde in de sales: eerst luisteren naar de behoeften en de wensen. Daarna kan je pas écht een waardevolle partner zijn.”

Met vriendelijke groet,  
Het VBA-bestuur